



Франшиза
по обслуживанию
вентиляционных систем
и дымоходов

**За 3 недели откройте
бизнес с ежемесячной
прибылью от 250 000 Р**



Это нужно каждому городу

Выполнение данных работ обязательно и прописано в постановлении правительства РФ №410 от 06.10.2017

«Надлежащее содержание дымовых и вентиляционных каналов обеспечивается путем проверки состояния и функционирования, а при необходимости — очисткой и ремонтом».





Мы работаем с УК и ТСЖ напрямую

Проводим диагностику, чистим
и ремонтируем вентиляционные
системы и дымоходы.

Обязанность любого УК и ТСЖ —
проводить эти работы 3 раза в год.
С нами уже: 40+ Управляющих
компаний, 200+ ТСЖ.

Управляющим Компаниям это выгодно

С появлением большого количества открытых источников для жалоб жильцов, о проблеме перестали молчать.

Вопросом стали интересоваться Правоохранительные органы.



Предлагаем быстрое и эффективное решение

Качественный сервис для жильцов и для УК.

Используем современные технологии

Ускоряем и упрощаем работу с помощью CRM-системы.

Предоставляем отчётность

После обследования предоставляем отчёт о проделанной работе. Документация гарантирует прохождение во всех органах контроля.

Строго соблюдаем сроки

Для УК и ТСЖ реагируем от 3 до 72 часов. Заявки с пометкой «срочно» исполняются в день обращения.

Даём гарантию

Несем гарантийные обязательства и ответственность за каждый выполненный объект.



Зарабатывайте с нами

Ежемесячная выручка —
1 485 000 Р.

Ежемесячная прибыль —
735 000 Р.

Чистая прибыль за два года —
17 950 000 Р.

** средние показатели отделений «ДиСвент»*





Дополнительная прибыль — от частных клиентов

Проводим обследования, чистки
и ремонтные работы частным лицам
с выдачей необходимых актов.

Структура продаж

60% — Обследования.

20% — Чистки.

10% — Ремонт.

10% — Частные заказы.



**30 предприятий уже
работают по франшизе**



Приглашаем в партнеры

Процесс выхода на заявленные показатели по франшизе «ДиСвент» подробно описан.



Управление

- Персональный менеджер для каждого франчайзи.
- Консультации по работе с CRM-системой.



Персонал

- Контроль сотрудников в процессе работы.
- Обучение, аттестации.



Маркетинг

- ГО поставляет теплые лиды 1 раз в 3 месяца.
- Размещение на сайте компании, в Яндекс, Google, 2ГИС и настройка рекламы.



Продажи

- Консультации по ценообразованию.
- Тендерная поддержка.

Глубокая автоматизация

В «ДиСвент» используется CRM-система Мегаплан. Она позволяет онлайн контролировать работу всего предприятия.

- Мониторинг выполнения задач в реальном времени.
- Хранение информации об объектах, клиентах и истории работы с ними.
- Быстрая постановка задач сотрудникам, получение обратной связи по процессу работы в режиме онлайн.
- Формирование всей технической документации по объекту.
- Автоматический расчет зарплаты и бонусов.
- Мобильное приложение для работы с телефона, включая чистильщиков.



Запуститься по франшизе — 3 недели

- Обучение на базе ГО — **3 дня.**
- Подключение к CRM — **1 день.**
- Консультации по комплексу юридических вопросов — **10 дней.**
- Подбор офиса, закупка мебели и оргтехника — **16 дней.**
- Подбор специалистов — **16 дней.**
- Формирование клиентской базы УК, ТСЖ — **1 день.**
- Финальная аттестация — **1 день.**
- Утверждение филиала — **1 день.**



Топ-менеджмент «ДиСвент»



Ермошин Даниил Анатольевич

Балакин Олег Алексеевич

Филин Александр Сергеевич

Потолков Сергей Сергеевич

Низкий уровень инвестиций

Инвестиции на помещение,
оборудование, мебель — 200 000 ₽
в одну точку.

Окупаемость всех вложений — от 3 месяцев.



Постройте собственный бизнес с франшизой «ДиСвент»!

Оказывайте полный комплекс услуг в области обслуживания систем вентиляции и дымоходов в своём городе. Зарабатывайте от 250 000 Р в месяц.



Наш телефон
8 (800) 550-42-30

Позвоните, чтобы узнать
о свободных для работы городах.
Это бесплатно.

